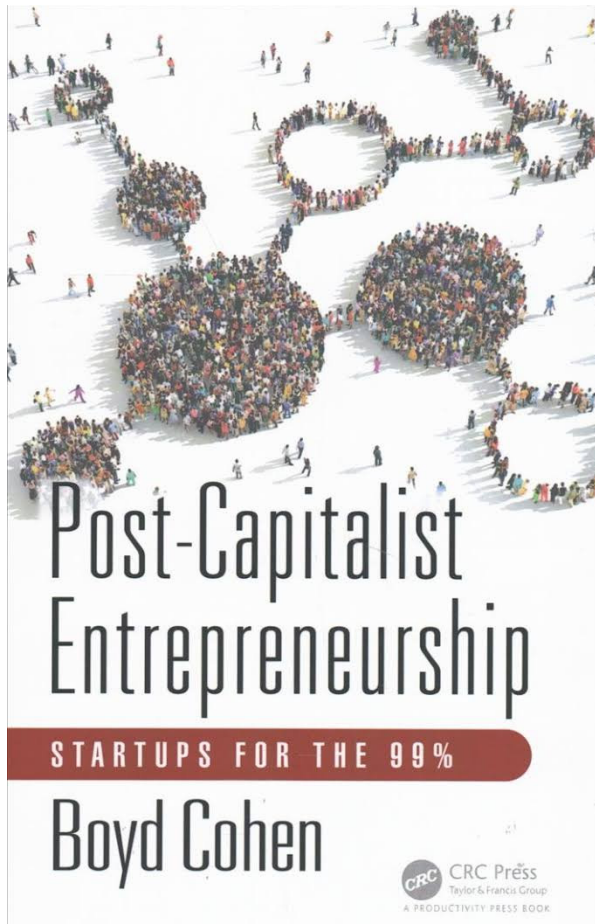


EMPRENDRE A LA CIUTAT DEL SEGLE XXI



POST-CAPITALIST ENTREPRENEURSHIP Startups for the 99%

Quan? On?

21 de febrer, 18.30h

Torre Barrina

Parc de la Marquesa. L'Hospitalet de Llobregat

Amb qui?

Boyd Cohen, autor del llibre

Aïda Bravo, Institut d'Emprenedoria de Barcelona

Miquel Martí, Barcelona Tech City

Guernica Facundo, LabCoop

Fitxa Tècnica

Autor: Boyd Cohen

Pàgines: 136

Editorial: CRC Press. Productivity Press

Data d'edició: Setembre, 2017

Idioma: Anglès

ISBN: 978-1138713390

Sinopsi

Post-Capitalist Entrepreneurship: Startups for the 99% detalla les implicacions de la societat post-capitalista en l'emprenedoria arreu del món i qüestiona moltes de les nostres hipòtesis subjacents sobre com els empresaris creen startups i els objectius i rols -o la manca d'ells- dels seus inversors en una societat post-capitalista. L'autor explora exemples de diferents formes d'emprenedoria post-capitalista emergents i reals amb capítols dedicats a temes com les plataformes cooperatives, les monedes alternatives (locals, criptomonedes o bancs de temps) o l'aparició d'organitzacions autònomes descentralitzades gestionades per blockchain.

Aquest llibre ajudarà a empresaris, inversors i responsables polítics a:

- Comprendre les tendències emergents en les noves formes d'activitat econòmica que configuraran el futur de les oportunitats empresarials
- Descobrir nous enfocaments a l'hora de crear models de negoci en l'espai d'oportunitats post capital risc
- Donar suport als enfocaments que poden accelerar la creació i consolidació de les startups, com ara les startups col·laboratives o les Lean
- Reconèixer nous espais i perdre la por a tenir d'intermediaris aquests nous models d'startups i de finançament
- Conèixer com i per què els governs locals haurien de reformular les polítiques d'emprenedoria per donar suport a l'emprenedoria post-capitalista del 99%

Emprenedoria post-capitalista: realitat o ficció?

Gairebé una dècada després de la crisi financera de 2008, el capitalisme sobreviu i segueix prosperant. Malgrat els milions de persones afectades, els signes més visibles de la crisi financera s'esvaeixen lentament deixant, aparentment, el capitalisme modern inalterable. Però no per a tothom, alguns intenten crear alternatives. [...]

Boyd Cohen, investigador doctorat en Business Strategy, no és la persona que normalment sentiries parlar sobre una economia post-capitalista però està posant sobre la taula noves idees interessants sobre com el que imaginàvem que només era ficció cada vegada s'apropa més a la realitat. Advocant per una societat post-capitalista, entrevistem Cohen, per explorar les oportunitats i els límits dels emprenedors en aquest anomenat "brave new world".

Post-capitalisme i empenedoria semblen termes contradictoris. Com reconcilies aquests conceptes?

BC: Veig l'emprenedoria post-capitalista com una evolució tecnològica del 99% del moviment. Persones que són conscients que hi ha alguna cosa de base equivocada en el capitalisme, però que van més enllà de la protesta, l'ocupació dels parcs a les ciutats i l'augment de consciència a través dels mitjans de comunicació.

Aquestes persones, juntament amb tecnòlegs, han començat a unir forces per repensar la nostra economia d'una manera que pugui crear prosperitat compartida.

"Són empresaris perquè corren riscos per trobar nous models de negoci o organitzacions que distribueixin millor la riquesa entre els creadors de valor, tractant d'acabar amb la pobresa i la desigualtat"

Sovint utilitzen formes velles d'organització, com les cooperatives -que han existit durant segles- però afegint una capa tecnològica que permet una major escalabilitat per esdevenir plataformes cooperatives.

Convertir-se en el nou Zuckerberg o Musk comença a semblar un ideal antiquat. Com és l'emprenedor de la societat post-capitalista?

BC: Als emprenedors post-capitalistes, sens dubte, els motiven coses que no són riquesa material. Es veuen impulsats a crear valor d'una manera que senten més justa i que pot contribuir a més riquesa compartida. Sovint volen fer-ho de manera col·laborativa, desafiant la nostra comprensió de conceptes com ara la propietat intel·lectual ja que avancen cap a una mentalitat de creació en comunitat.

"A vegades són activistes, però enlloc de només protestar i queixar-se que no funciona, intenten activament crear un món millor"

Com que no estan enfocats a descobrir els fons tradicionals del capital de risc, estan oberts a tot tipus d'altres oportunitats apassionants.

Un dels preceptes d'una economia post-capitalista implica trobar models alternatius d'organització per crear valor per diferents vies. Això ha augmentat la producció entre iguals basada en els recursos comuns, l'aparició de monedes alternatives i la creació de nous models de governança empresarial realment interessants però encara marginals. Creus que és només qüestió de temps abans que més gent abraçi aquest paradigma o necessitem accions més radicals?

BC: Crec que els necessitem tots dos. El que observo és una tendència creixent d'individus frustrats a causa dels estralls del capitalisme que estan convençuts que ha d'existir una manera millor. La generació més jove -típicament més capacitada tecnològicament- comença a visualitzar com pot ser aquesta "manera millor".

La tecnologia -i jo no soc un determinista tecnològic- està donant a moviments que han estat al marge durant dècades l'oportunitat d'aconseguir fites que mai no haurien pogut assolir abans. Encara no hi som, però tenim totes les peces. Per exemple, tenim la cripto-moneda esdevenint lentament mainstream sense el suport de cap govern ni de cap institució bancària, els dos grans actors contra els que es posiciona el 99% del moviment.

Hi ha moltíssimes iniciatives increïbles a nivell local que només necessiten una mica de suport per convertir-se en globals. Per exemple, un dels objectius de la meua companyia és enfonsar Uber. Com volem fer-ho? Doncs inspirats en el cas Austin, on els taxistes van formar una cooperativa per lluitar contra Uber i van guanyar. Volem que això passi a escala global. No seria realista esperar que tots els taxistes locals s'organitzessin, creessin plataformes alternatives i després competissin amb Uber. El que necessitem és una plataforma descentralitzada feta per cooperatives de tot el món registrades com a taxistes, no com a conductors privats. Perquè on hi ha persones que co-possedeixen la seva plataforma i aporten valor enlloc de conductors contractats explotats -que en la majoria de països ni tan sols poden operar legalment- és on hi ha el potencial per escalar.

"Si podem crear les nostres pròpies monedes i les nostres pròpies tecnologies de codi obert, podem crear les nostres pròpies economies"

Hi haurà una economia capitalista funcionant paral·lelament durant un temps que desconeixem, però l'economia alternativa pot anar adquirint un percentatge creixent del mercat. Per a la gent és més intuïtiu adherir-se a aquests tipus de models cooperatius quan es reconeixen a ells mateixos com a creadors de valor i no només com a consumidors.

Una economia post-capitalista vol dir un món sense Ebay, Airbnb i Uber. Sense intermediaris, només interaccions d'igual a igual a través de plataformes de codi obert. Quins serien els límits d'aquest model organitzatiu en termes de poder?

BC: Penso que una societat empenedora post-capitalista mostraria les seves cares de moltes maneres; des de monedes alternatives, bancs del temps, cooperatives que aprofiten les noves tecnologies, fins a la comunitat creadora que constantment busca maneres de sostenir el model. No crec que puguem esperar una solució única per a totes les situacions, sinó que es basarà en experimentació local, assaig-error i, finalment, escalar allò que funcioni millor, però de manera que permeti l'adaptació i la propietat localitzada.

Si seguim en l'exemple de les plataformes cooperatives interconnectades, podem imaginar un govern local descentralitzat que decideixi el repartiment d'ingressos, l'estratègia, etc. Tornant a la plataforma per enderrocar Uber, si estigués present a més de 20 ciutats i acollís més de 15.000 conductors, no tots els conductors prendrien decisions globals, només participarien en les decisions que afectessin la seva comunitat.

Com trobar l'equilibri entre persones que poden contribuir a una societat basada en comuns i un model empresarial viable és encara una qüestió sense resposta. Creus que la renda universal pot ser una solució?

BC: Crec que la renda universal serà absolutament necessària en un futur pròxim. Amb el creixement de tecnologies com ara l'automatització, la intel·ligència artificial, la robòtica, el big data, hauríem de ser cecs per no veure el que s'apropa. Malgrat això, no crec que arribem a veure de manera global una renda universal i incondicional -que és el que la majoria de gent argumenta- per diverses raons; financera, política, cultural... El que crec que veurem seran molts programes de renda bàsica diversos. Barcelona està testejant una renda mínima garantida que es centra en assegurar que la població amb ingressos més baixos té la quantitat suficient per sobreviure.

"M'agrada la idea d'una renda bàsica amb la condició d'assegurar que l'individu aporta algun valor a la societat"

Podria ser tenir cura d'un parent malalt, ensenyant les seves habilitats a altres, etc. Per suposat, és només l'inici d'una estratègia més àmplia. El que probablement acabem tenint és una combinació de renda bàsica, monedes alternatives i comportament empenedor post-capitalista combinats a nivell ciutat i interconnectada digitalment amb altres comunitats. [...]